

# 2020-2026年中国房地产中 介行业分析与投资策略报告

## 报告目录及图表目录

北京迪索共研咨询有限公司

[www.cction.com](http://www.cction.com)

## 一、报告报价

《2020-2026年中国房地产中介行业分析与投资策略报告》信息及时，资料详实，指导性强，具有独家，独到，独特的优势。旨在帮助客户掌握区域经济趋势，获得优质客户信息，准确、全面、迅速了解目前行业发展动向，从而提升工作效率和效果，是把握企业战略发展定位不可或缺的重要决策依据。

官方网站浏览地址：<http://www.cction.com/report/202007/176579.html>

报告价格：纸介版8000元 电子版8000元 纸介+电子8500元

北京迪索共研咨询有限公司

订购电话: 400-700-9228(免长话费) 010-69365838

海外报告销售: 010-69365838

Email: kefu@gonyn.com

联系人：李经理

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

## 二、说明、目录、图表目录

房地产中介行业是房地产业的重要组成部分，房地产中介贯穿在房地产业经济运行的全过程之中，为房地产业的生产、流通和消费提供了多元化的中介服务。房地产中介在我国既是一个年轻的行业，又是一个蓬勃发展的行业，已显示出强大的生命力和广阔的发展前景。它具有服务性、流动性和灵活性的特点，在房地产业中起着重要作用。2016年，全国房地产开发投资102581亿元，比上年名义增长6.9%（扣除价格因素实际增长7.5%），增速比1-11月份提高0.4个百分点。2017年达到108941.02亿元。2012-2017年房地产行业市场规模及增速

年份	市场规模（亿元）	增速（%）
2012	541	65.00%
2013	605	70.00%
2014	676	75.00%
2015	753	80.00%
2016	837	85.00%
2017	921	90.00%

2020年，一手房代理市场的代理规模预计能够达到800亿。我们预计在地产政策企稳的情形下，房地产销售额每年保持10%的增长速度，现在成熟地区的房地产市场一手房代理销售比例早已超过50%，我们预计市场整体在2020年代理比例达到60%，代理费用按照1%来测算，到2020年，房地产代理市场收入规模能够达到800亿。2020年代理市场规模测算

代理销售市场份额（亿元）	商品房销售额平均增长率（%）
541	6.00%
605	8.00%
676	10.00%
753	12.00%
837	14.00%
921	50.00%
1005	65.00%
1088	70.00%
1172	75.00%

资料来源：公开资料整理

中企顾问网发布的《2020-2026年中国房地产中介行业分析与投资策略报告》共十章。首先介绍了房地产中介行业市场发展环境、房地产中介整体运行态势等，接着分析了房地产中介行业市场运行的现状，然后介绍了房地产中介市场竞争格局。随后，报告对房地产中介做了重点企业经营状况分析，最后分析了房地产中介行业发展趋势与投资预测。您若想对房地产中介产业有个系统的了解或者想投资房地产中介行业，本报告是您不可或缺的重要工具。

本研究报告数据主要采用国家统计局数据，海关总署，问卷调查数据，商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局，部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据，企业数据主要来自于国家统计局规模企业统计数据库及证券交易所等，价格数据主要来自于各类市场监测数据库。

报告目录：

- 第一部分行业发展分析
- 第一章房地产中介服务行业概述
- 第一节房地产中介相关概念
- 一、房地产中介的基本概念
- 二、房地产中介的定义与内涵

### 三、房地产中介活动的特点

房地产中介活动，主要是通过提供各种信息和咨询，依靠房地产中介机构的专业人员所拥有的各种专业知识，依靠他们特有的组织机构，特殊的活动方式和方法，为房地产市场的各种主体提供专业服务，因此它与一般的房地产开发与经营、房地产交易活动有很大区别。房地产中介服务有如下一些特点。

#### 1、房地产中介活动具有内容的服务性

房地产中介是提供各类信息、咨询、估价、代理服务的经营活动。这个行业的产品就是服务，服务的质量、水平标志着产品的质量、水平。在整个服务过程中，中介机构既不占有商品也不占有货币，主要是依靠自己的专业知识、技术、劳务等为房地产各种部门提供中介代理和相关服务。

#### 2、房地产中介活动具有非连续性和流动性的特点

房地产中介机构在为客户提供服务时，就形成了中介人与委托人的关系，即服务和被服务的关系，这种关系不是长期的和固定的，而是就某一事项达成的一种契约关系，这种服务一旦完成，原有的契约关系也就解除，即委托服务一终止。房地产中介机构就再去与其他的委托人建立新的服务与被服务的关系。房地产中介服务的这种特点容易引发两类问题：一是导致部分房地产中介机构忽略自身的责任，在提供短期服务的过程中以获取佣金作为唯一目的而采用欺骗、误导等手段故意损害委托方的利益；二是在中介行业竞争激烈的情况下，由于中介方与委托方通常缺乏长期合作的可能而导致委托方故意损害中介方的利益，如经纪人可能被交易双方“甩掉”导致其投入的时间和精力无法得到补偿、开发商违约导致代理商的佣金无法兑现等。

#### 3、房地产中介活动具有极大的灵活性

因为房地产中介服务机构与服务对象之间没有固定的联系和关系，不受交易对象的限制，也不受交易主体的制约，从而使它具有极大的灵活性。也就是说，它可以不受时间、地点、交易对象和交易方式的限制。

### 第二节 房地产中介业与房地产市场的关系

#### 一、有机组成部分

#### 二、桥梁与纽带

#### 三、升级的重要力量

## 第二章 我国房地产中介发展分析

### 第一节 我国房地产中介行业发展概况

#### 一、我国房地产中介发展历程

二、房地产中介经营范围

三、房地产中介公司运营模式及各模式优劣分析

四、房地产中介收费标准

五、房地产中介行业的作用和价值

第二节我国房地产中介存在的问题

一、房地产中介现状之法律思考

二、人才问题

三、企业规模问题

四、信息问题

五、行业监管问题

六、房地产中介诚信问题

七、风险防范措施问题

第三节中国房地产中介市场分析

一、我国房地产中介发展现状及特点

二、住房市场化变革对房地产中介发展的要求

三、2018年房地产中介市场发展形势

四、2018年二手房中介行业经营情况分析

第四节中国房产中介公司盈利状况

一、房地产中介公司营业收入分析

二、2018年我国房地产中介利润情况

第五节2018年中国各地房产中介发展分析

一、上海房产中介行业状况

二、北京房产中介行业状况

三、广州房产中介行业状况

四、深圳房产中介行业状况

五、成都房地产中介状况

六、海口房产中介行业状况

七、温州房产中介行业状况

八、南京房产中介市场状况

九、东莞房产中介行业状况

十、大连房产中介行业状况

十一、天津房产中介行业状况

## 第六节我国房地产金融中介服务的发展方向

- 一、房地产金融中介服务的功能
- 二、我国房地产金融中介服务的发展取向
- 三、我国房地产金融中介服务业的发展路径
- 四、我国房地产金融中介服务业发展的基本思路

## 第三章中国房地产中介行业政策分析

### 第一节全国政府对房地产中介政策分析

- 一、2018年《房地产经纪管理办法》开始实施
- 二、2018年住建部发布《关于加强房地产经纪管理进一步规范房地产交易秩序
- 三、我国房地产中介法律法规及政策
- 四、交易结算资金账户管理规范政策
- 五、政府对房地产经纪市场的监管

### 第二节2018年地方房地产中介行业政策分析

- 一、北京市
- 二、天津市
- 三、上海市
- 四、山西省
- 五、广西区
- 六、深圳市
- 七、广州市
- 八、福建省
- 九、郑州市
- 十、河北省
- 十一、成都

## 第二部分相关行业分析

### 第四章2014-2018年房地产业发展分析

#### 第一节2018年房地产市场运行分析

- 一、国房景气指数变动情况
- 二、房地产开发投资情况房地产开发投资累计情况
- 三、房地产开发企业资金来源情况房地产开发资金来源构成

四、商品房建筑与销售情况

五、全国房地产市场价格变动情况

第二节我国房地产制度改革与市场发展的历程

一、初步形成时期

二、房地产过热时期

三、市场调整时期

四、培育新的经济增长点时期

五、宏观调控时期

第三节关于我国房地产泡沫的实证分析

一、房地产泡沫的定义和测度方法

二、对房地产泡沫的指标法分析

三、对房地产泡沫的计量分析

四、结论

第四节当前我国房地产宏观调控中的问题探讨

一、我国房地产宏观调控中出现的问题与分析

二、结论与政策建议

第五节2014-2018年中国房地产市场发展分析

一、2018年我国房地产市场主要特点

二、2018年上半年房地产市场总结

三、2018年下半年房地产市场展望

第六节2018年房地产行业主要政策分析

一、国务院重申楼市调控不放松

二、保障性住房建设继续成为政府的工作重点

三、银根紧缩政策对房地产行业的影响深远

四、各地“房价控制目标”酝酿第二次重新发布

五、商品房“明码标价”对房价的影响不大

六、我国首部规范房地产经纪行为法规开始实施

第七节房地产业的产业细分研究

一、房地产业细分的理论分析和现状

二、房地产业细分变量

三、房地产业细分矩阵

四、房地产业细分与竞争优势

## 第五章部分地区二手房价格指数分析

### 第一节2014-2018年北京二手房价格指数分析

- 一、2018年北京二手房价格指数
- 二、2018年北京二手房价格指数

### 第二节2014-2018年深圳二手房价格指数分析

- 一、2018年深圳二手房价格指数
- 二、2018年深圳二手房价格指数

### 第三节2014-2018年上海二手房价格指数分析

- 一、2018年上海二手房价格指数
- 二、2018年上海二手房价格指数

### 第四节2014-2018年成都二手房价格指数分析

- 一、2018年成都二手房价格指数
- 二、2018年成都二手房价格指数

## 第六章中国二手房市场发展分析

### 第一节2018年我国二手房市场发展分析

- 一、2018年我国二手房市场分析
- 二、2018年上半年中国重点城市二手房市场分析

### 第二节二手房消费分析

- 一、二手房也有刚需首套房是消费主力
- 二、2018年二手房刚需强劲
- 三、二手房房贷过分收紧误伤刚性需求

### 第三节中国部分地区二手房市场分析

- 一、2018年上海二手房市场分析与展望
- 二、2018年天津二手房市场分析与展望
- 三、2018年深圳二手房市场分析与展望
- 四、2018年北京二手房市场分析与展望
- 五、2018年成都二手房市场分析与展望
- 六、2018年广州二手房市场分析与展望

## 第七章房屋租赁市场发展分析



## 第一节2018年房屋租赁市场分析

### 一、2018年我国房屋租赁市场供需分析

### 二、房屋租赁市场成熟状况分析

### 三、房屋租赁应立法规范与政策保障“双剑合璧”

## 第二节房屋租赁政策

### 一、中国个人出租住房所得税调整情况

### 二、深圳居住证制度

### 三、2018年我国廉租房、公租房建设目标

### 四、2018年京沪立法强化房屋租赁市场管理

### 五、2018年中央明确保障房贷款

## 第三节2018年我国部分地区房屋租赁市场分析

### 一、北京房屋租赁市场分析

### 二、长沙房屋租赁市场分析

### 三、上海房屋租赁市场分析

### 四、天津房屋租赁市场分析

### 五、广州房屋租赁市场分析

### 六、深圳房屋租赁市场分析

## 第三部分主要企业分析

## 第八章主要房地产中介公司分析

### 第一节21世纪中国不动产

#### 一、公司简介

#### 二、2018年公司经营情况

#### 三、2018年公司市场动态

### 第二节中国信义房屋

#### 一、公司简介

#### 二、公司新动态

### 第三节伟业我爱我家集团

#### 一、公司简介

#### 二、公司经营策略分析

#### 三、公司发展战略分析

### 第四节满堂红（中国）置业有限公司

## 一、公司简介

## 二、公司发展战略和目标

## 三、公司发展新动态

### 第五节深圳市中联房地产企业发展有限公司

#### 一、公司简介

#### 二、公司增强竞争力举措

#### 三、公司新动态

### 第六节深圳中原地产代理有限公司

#### 一、公司简介

#### 二、公司新动态

### 第七节上海汉宇房地产顾问有限公司

#### 一、公司简介

#### 二、公司经营状况数据分析

#### 三、公司新动态

### 第八节深圳市世华房地产投资顾问有限公司

#### 一、公司简介

#### 二、2018年世华地产商业部：加快市场扩张步伐

#### 三、2018年世华地产总部搬迁

### 第九节合富辉煌集团

#### 一、公司简介

#### 二、2018年公司经营情况分析

#### 三、2018年公司发展目标分析

### 第十节太平洋房屋公司

#### 一、公司简介

#### 二、公司新动态

## 第四部分行业发展趋势及策略

### 第九章房地产中介发展趋势分析

#### 第一节“十三五”中国房地产发展环境分析

#### 第二节房地产业发展趋势与预测

##### 一、2020-2026年我国房地产业发展预测

##### 二、“十三五”我国房地产业发展预测

### 第三节房地产中介业发展趋势分析

- 一、企业化市场化发展趋势
- 二、专业化品牌化发展趋势
- 三、集团化规模化发展趋势
- 四、信息化网络化发展趋势
- 五、人员素质综合化发展趋势

### 第四节房地产中介行业的SWOT分析

- 一、优势
- 二、劣势
- 三、机会
- 四、威胁

### 第五节房屋中介危机中转型发展趋势分析

- 一、地产中介面临“关店潮”
- 二、中介经纪面临转型
- 三、地产中介寻求新路

## 第十章房地产中介发展策略分析

### 第一节当前房地产营销策略分析

- 一、房地产营销中的问题
- 二、房地产营销策略

### 第二节房地产中介应对市场困境策略分析

- 一、市场困境下房地产中介企业信心的来源
- 二、房地产中介应对市场困境策略
- 三、房地产中介企业发展的关键因素

### 第三节房地产中介营销模式研究

- 一、单一的门店式营销模式
- 二、纵向的连锁店营销模式
- 三、横向的联动式营销模式
- 四、便捷的网络化营销模式

### 第四节房地产网络营销模式分析

- 一、房地产网络营销优势分析
- 二、房地产网络营销劣势分析

三、房地产网络营销的主要手段

四、房地产整合互补策略分析

第五节2018年房产中介战略措施变化情况

一、全面创新

二、新规加速行业分化

三、量跌价稳

四、广纳贤士

五、优化企业规划，加大商业地产运作

六、推行狼性扩张

七、专注客户体验

八、顺势而谋

图表目录：

图表：以房产为主的房地产价格评估收费标准计算表

图表：房产中介的收入比例各占比

图表：2012-2018年房地产开发综合景气指数及主要分类指数走势

图表：2012-2018年累计全国房地产开发投资及同比增长率变动趋势

图表：2012-2018年累计不同用途房地产开发投资完成额构成情况

图表：2012-2018年累计不同用途房地产开发投资增长率变动趋势

图表：2014-2018年累计不同地区房地产投资额完成情况

图表：2012-2018年累计东、中、西部地区房地产投资增长率变动趋势

图表：2014-2018年累计全国房地产开发企业资金来源构成情况

图表：2012-2018年累计全国房地产开发企业资金来源构成增长率变动趋势

图表：2014-2018年累计全国房地产土地购置与待开发面积及同比增长率变动趋势

图表：2012-2018年累计全国商品房、商品住宅施工面积及同比增长率变动趋势

图表：2012-2018年累计全国商品房、商品住宅竣工面积及同比增长率变动趋势

图表：2012-2018年累计全国商品房、商品住宅销售面积及同比增长率变动趋势

图表：2012-2018年累计全国商品房、商品住宅销售额及同比增长率变动趋势

图表：2018年70个大中城市住宅销售价格指数

图表：2018年70个大中城市住宅销售价格指数（续）

图表：1987-2018年商品房、商品住宅的价格变化及其与GDP增长率的比较

图表：1994-2018年全国房地产开发企业（单位）经营情况

图表：1991-2018年全国房地产投资及住房建设情况

图表：1997-2018年全国房地产投资及住房建设情况

图表：1997-2018年全国商品房新开工、施工、竣工面积情况

图表：1997-2018年我国四大国有商业银行个人住房信贷增长情况

图表：1997-2018年全国商品房销售情况

图表：2000-2018年房地产开发投资及其增长情况

图表：2000-2018年商品房价格及其上涨情况

图表：2000-2018年全国房价平均增长率与GDP增长率的比值

图表：1990-2018年房价与上证指数、深证指数、货币供给表

图表：2018年加快推进保障性住房建设相关举措

图表：2018年大型机构存款准备金率调整情况

图表：2018年以来央行上调一年期商业存贷款基准利率变动情况

图表：2018年35个大中城市房价控制目标

图表：北京市公寓细分市场

图表：房地产业简单产业细分矩阵

图表：房地产行业五力分析（忽略替代品的威胁）

图表：2008-2018年北京二手房价格指数及成交量走势图

图表：2008-2018年北京二手房价格指数及成交量走势图

图表：2008-2018年深圳二手房价格指数及成交量走势图

图表：2008-2018年深圳二手房价格指数及成交量走势图

图表：2008-2018年上海二手房价格指数及成交量走势图

图表：2008-2018年上海二手房价格指数及成交量走势图

图表：2008-2018年成都二手房价格指数及成交量走势图

图表：2008-2018年成都二手房价格指数及成交量走势图

图表：2004-2018年汉宇业绩变化表

图表：2004-2018年汉宇门店变化表

图表：太平洋中国发展远景

图表：太平洋中国发展短期目标

图表：太平洋中国发展中期目标

图表：太平洋中国发展长期目标

详细请访问：<http://www.cction.com/report/202007/176579.html>