2021-2027年中国化妆品电 商产业发展现状与未来前景预测报告

报告目录及图表目录

北京迪索共研咨询有限公司 www.cction.com

一、报告报价

《2021-2027年中国化妆品电商产业发展现状与未来前景预测报告》信息及时,资料详实,指导性强,具有独家,独到,独特的优势。旨在帮助客户掌握区域经济趋势,获得优质客户信息,准确、全面、迅速了解目前行业发展动向,从而提升工作效率和效果,是把握企业战略发展定位不可或缺的重要决策依据。

官方网站浏览地址:http://www.cction.com/report/202109/240654.html

报告价格:纸介版8000元 电子版8000元 纸介+电子8500元

北京迪索共研咨询有限公司

订购电话: 400-700-9228(免长话费) 010-69365838

海外报告销售: 010-69365838

Email: kefu@gonyn.com

联系人: 李经理

特别说明:本PDF目录为计算机程序生成,格式美观性可能有欠缺;实际报告排版规则、美观。

二、说明、目录、图表目录

化妆品(huàzhu ngp n):为了美化、保留或改变人的外表(例如为了表演)而用于人体的调剂(除肥皂),或为了净、染、擦、矫正或保护皮肤、头发、指甲、眼睛或牙齿而用的调剂。

2019年4月护肤套装网络零售TOP10品牌分别是:后、SK-II、欧莱雅、百雀羚、爱惠佳、BAUO、玉兰油、自然堂、枝春、HKH。其中,后品牌护肤套装市场份额继续占据榜首之位,占比为5.1%。其次,SK-II市场占比为3.9%,位居第二。2019年4月护肤套装网络零售TOP10品牌市场份额

中企顾问网发布的《2021-2027年中国化妆品电商产业发展现状与未来前景预测报告》共十二章。首先介绍了中国化妆品电商行业市场发展环境、化妆品电商整体运行态势等,接着分析了中国化妆品电商行业市场运行的现状,然后介绍了化妆品电商市场竞争格局。随后,报告对化妆品电商做了重点企业经营状况分析,最后分析了中国化妆品电商行业发展趋势与投资预测。您若想对化妆品电商产业有个系统的了解或者想投资中国化妆品电商行业,本报告是您不可或缺的重要工具。

本研究报告数据主要采用国家统计数据,海关总署,问卷调查数据,商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局,部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据,企业数据主要来自于国统计局规模企业统计数据库及证券交易所等,价格数据主要来自于各类市场监测数据库。

报告目录:

- 第.一章"互联网+"时代
- 第.一节"互联网+"的相关概述
- 一、"互联网+"的概念提出
- 二、"互联网+"的主要特点
- 三、"互联网+"的发展历程
- 四、"互联网+"的时代意义
- 五、"互联网+"的未来趋势
- 第二节"互联网+"政策环境分析
- 一、我国互联网行业政策
- 二、"互联网+"法律政策环境
- 三、"互联网+"相关发展规划

第三节"互联网+"涵义

- 一、互联网思维+
- 二、互联网渠道+
- 三、万物互联+
- 四、互联网平台(生态)+

第二章互联网+环境分析

第.一节互联网政治环境分析

第二节互联网社会环境分析

- 一、总体网民规模分析
- 二、分省网民规模分析
- 三、手机网民规模分析
- 四、网民消费习俗分析
- 五、网民年龄结构分析
- 六、网民受教育水平分析
- 七、城市互联网环境分析
- 八、农村互联网环境分析

第三节互联网技术环境分析

- 一、云计算技术发展现状
- 二、物联网技术发展现状
- 三、通信技术发展现状

第四节互联网经济环境分析

- 一、2019年国内宏观经济发展分析
- 二、2019年国内宏观经济发展预测
- 三、国民经济发展与互联网的紧密度分析

第三章我国化妆品行业的相关概述

- 第.一节化妆品行业的概念
- 一、化妆品行业的定义
- 二、化妆品行业的特点
- 三、化妆品行业的分类
- 第二节化妆品行业发展成熟度

- 一、行业发展周期分析
- 二、行业中外市场成熟度对比
- 三、化妆品行业及其主要子行业成熟度分析
- 第三节化妆品行业市场特征分析
- 一、市场规模
- 二、产业关联度
- 三、影响需求的关键因素
- 四、国内和国际市场
- 五、主要竞争因素
- 六、生命周期
- 第四节行业产业链分析
- 一、产业链结构分析
- 二、主要环节的增值空间
- 三、与上下游行业之间的关联性
- 四、行业产业链上游相关行业分析
- 五、行业下游产业链相关行业分析
- 六、上下游行业影响及风险提示

第四章我国化妆品所属行业运行现状分析

- 第.一节我国化妆品所属行业发展状况分析
- 一、我国化妆品行业发展阶段
- 二、我国化妆品行业发展总体概况
- 三、我国化妆品行业发展特点分析
- 四、我国化妆品行业商业模式分析
- 第二节2015-2019年化妆品所属行业发展现状
- 一、2015-2019年我国化妆品行业市场规模
- 二、2015-2019年我国化妆品行业发展分析

2019年11月份,社会消费品零售总额35260亿元,同比名义增长8.1%(扣除价格因素实际增长5.8%,以下除特殊说明外均为名义增长)。其中,限额以上单位消费品零售额13679亿元,增长2.1%。2019年1-11月份,社会消费品零售总额345093亿元,同比增长9.1%。其中,限额以上单位消费品零售额130830亿元,增长6.1%。

从化妆品零售情况来看,2019年11月份化妆品零售额为280亿元,与去年同期相比增长4.4%

- 。2019年1-11月全国化妆品零售额为达2375亿元,同比增加10.5%2017-2018年化妆品零售额及同比增速情况
- 三、2015-2019年中国化妆品行业企业发展分析
- 第三节2015-2019年化妆品行业市场情况分析
- 一、2015-2019年中国化妆品行业市场总体概况
- 二、2015-2019年中国化妆品行业业务活动分析
- 三、2015-2019年中国化妆品行业存在问题分析
- 第四节2015-2019年化妆品行业市场化运作分析
- 一、化妆品行业市场化运作的基础条件
- 二、化妆品行业的市场化运作的必然性
- 三、化妆品行业市场化的对策建议
- 第五节我国化妆品所属行业整体运行分析
- 一、中国化妆品所属行业总体规模分析
- 二、中国化妆品所属行业经营规模分析
- 三、中国化妆品所属行业经营情况分析

第五章化妆品行业竞争格局分析

- 第.一节化妆品行业竞争结构分析
- 一、现有企业间竞争
- 二、潜在进入者分析
- 三、替代品威胁分析
- 四、供应商议价能力
- 五、客户议价能力
- 第二节化妆品行业集中度分析
- 一、市场集中度分析
- 二、企业集中度分析
- 三、区域集中度分析
- 第三节化妆品行业国际竞争力比较
- 一、生产要素
- 二、需求条件
- 三、支援与相关产业
- 四、企业战略、结构与竞争状态

五、政府的作用

第六章主要化妆品行业企业竞争分析

- 第.一节上海家化联合股份有限公司
- 一、企业概况
- 二、竞争优势分析
- 三、企业对互联网的布局
- 四、经营状况
- 五、发展战略
- 第二节索芙特股份有限公司
- 一、企业概况
- 二、竞争优势分析
- 三、企业对互联网的布局
- 四、经营状况
- 五、发展战略
- 第三节美即控股国际有限公司
- 一、企业概况
- 二、竞争优势分析
- 三、企业对互联网的布局
- 四、经营状况
- 五、发展战略
- 第四节霸王国际(集团)控股有限公司
- 一、企业概况
- 二、竞争优势分析
- 三、企业对互联网的布局
- 四、经营状况
- 五、发展战略
- 第五节江苏隆力奇生物科技股份有限公司
- 一、企业概况
- 二、竞争优势分析
- 三、企业对互联网的布局
- 四、经营状况

五、发展战略

第六节玫琳凯(中国)化妆品有限公司

- 一、企业概况
- 二、竞争优势分析
- 三、企业对互联网的布局
- 四、经营状况
- 五、发展战略

第七节雅芳(中国)有限公司

- 一、企业概况
- 二、竞争优势分析
- 三、企业对互联网的布局
- 四、经营状况
- 五、发展战略

第八节资生堂丽源化妆品有限公司

- 一、企业概况
- 二、竞争优势分析
- 三、企业对互联网的布局
- 四、经营状况
- 五、发展战略

第七章化妆品企业互联网线上平台构建及平台选择

- 第.一节化妆品企业转型电商构建分析
- 一、产品采购与组织
- 二、电商网站建设
- 三、网站品牌建设及营销
- 四、服务及物流配送体系
- 五、网站增值服务
- 第二节化妆品企业电子商务网站构建
- 一、网站域名申请
- 二、网站运行模式
- 三、网站开发规划
- 四、网站需求规划

第三节化妆品企业转型电商平台选择分析

- 一、化妆品企业电商建设模式
- 二、自建商城网店平台
- 三、电商平台的优劣势与盈利模式
- 四、电商服务外包模式分析
- 五、化妆品企业电商平台选择策略

第八章化妆品行业电子商务运营模式与平台分析

- 第.一节化妆品行业电子商务运营模式分析
- 一、互联网+化妆品B2B模式分析
- 1、互联网+化妆品B2B市场概况
- 2、互联网+化妆品B2B盈利模式
- 3、互联网+化妆品B2B运营模式
- 4、互联网+化妆品B2B的供应链
- 5、化妆品电子商务O2O发展趋势
- 二、化妆品电子商务B2C模式分析
- 1、化妆品电子商务B2C市场概况
- 2、化妆品电子商务B2C市场规模
- 3、化妆品电子商务B2C盈利模式
- 4、化妆品电子商务B2C物流模式
- 5、化妆品电子商务O2O发展趋势
- 三、化妆品电子商务C2C模式分析
- 1、化妆品电子商务C2C市场概况
- 2、化妆品电子商务C2C盈利模式
- 3、化妆品电子商务C2C信用体系
- 4、化妆品电子商务C2C物流特征
- 5、化妆品电子商务O2O发展趋势
- 四、化妆品电子商务O2O模式分析
- 1、化妆品电子商务O2O市场概况
- 2、化妆品电子商务O2O优势分析
- 3、化妆品电子商务O2O营销模式
- 4、化妆品电子商务O2O发展趋势

第二节化妆品主流网站平台比较

- 一、天猫
- 1、网站发展基本概述
- 2、网站用户特征分析
- 3、网站覆盖人数分析
- 4、网站访问次数分析
- 5、网站入驻条件分析
- 二、聚美优品
- 1、网站发展基本概述
- 2、网站用户特征分析
- 3、网站覆盖人数分析
- 4、网站访问次数分析
- 5、网站入驻条件分析
- 三、美丽说
- 1、网站发展基本概述
- 2、网站用户特征分析
- 3、网站覆盖人数分析
- 4、网站访问次数分析
- 5、网站入驻条件分析
- 四、京东
- 1、网站发展基本概述
- 2、网站用户特征分析
- 3、网站覆盖人数分析
- 4、网站访问次数分析
- 5、网站入驻条件分析
- 五、唯品会
- 1、网站发展基本概述
- 2、网站用户特征分析
- 3、网站覆盖人数分析
- 4、网站访问次数分析
- 5、网站入驻条件分析
- 六、化妆品行业协会网

- 1、网站发展基本概述
- 2、网站用户特征分析
- 3、网站访问次数分析
- 4、网站入驻条件分析

第九章化妆品行业市场规模与电商未来空间预测

- 第.一节互联网+化妆品电商市场规模与渗透率
- 一、化妆品电商总体开展情况
- 二、化妆品电商交易规模分析
- 三、化妆品电商渠道渗透率分析
- 第二节互联网+化妆品电商行业盈利能力分析
- 一、化妆品电子商务发展有利因素
- 二、化妆品电子商务发展制约因素
- 三、化妆品电商行业经营成本分析
- 四、化妆品电商行业盈利模式分析
- 五、化妆品电商行业盈利水平分析
- 第三节电商行业未来前景及趋势预测
- 一、化妆品电商行业市场空间测算
- 二、化妆品电商市场规模预测分析
- 三、化妆品电商发展趋势预测分析

第十章互联网+化妆品行业发展战略规划

- 第.一节互联网+化妆品行业发展战略研究
- 一、战略综合规划
- 二、技术开发战略
- 三、业务组合战略
- 四、区域战略规划
- 五、产业战略规划
- 六、营销品牌战略
- 七、竞争战略规划
- 第二节互联网+化妆品企业发展战略规划背景意义
- 一、企业转型升级的需要

- 二、企业强做大做的需要
- 三、企业可持续发展需要

第三节互联网+时代对我国化妆品行业品牌的战略思考

- 一、企业品牌的重要性
- 二、化妆品行业实施品牌战略的意义
- 三、化妆品行业企业品牌的现状分析
- 四、我国化妆品行业企业的品牌战略
- 五、化妆品行业品牌战略管理的策略

第十一章互联网+化妆品行业投资分析及建议

- 第.一节互联网+化妆品行业投资壁垒分析
- 一、政策壁垒
- 二、技术壁垒
- 三、市场壁垒
- 第二节互联网+化妆品行业投资风险分析
- 第三节中国互联网+化妆品行业投资现状及趋势
- 一、中国互联网+化妆品行业投资主体结构
- 二、各投资主体核心资源分析
- 三、各投资主体投资方式分析
- 四、各投资主体投资规模分析
- 五、各投资主体投资趋势分析

第四节中国互联网+化妆品行业融资现状及趋势

- 一、中国互联网+化妆品行业融资主体构成
- 二、各融资主体核心资源分析
- 三、各融资主体融资方式分析
- 四、各融资主体融资规模分析
- 五、各融资主体融资趋势分析

第五节2021-2027年互联网+化妆品行业投资机会

- 一、产业链投资机会
- 二、细分市场投资机会
- 三、重点区域投资机会
- 四、互联网+化妆品行业投资机遇

第十二章化妆品企业进入互联网领域策略分析

第.一节2019年互联网+化妆品行业面临的困境

- 一、"互联网+"发展制约因素
- 二、传统化妆品行业面临困境

第二节互联网+化妆品企业发展前景

- 一、互联网+化妆品企业面临的困境
- 二、国内互联网+化妆品企业的出路分析

第三节化妆品企业电子商务市场投资要素

- 一、企业自身发展阶段的认知分析
- 二、企业开展电子商务目标的确定
- 三、企业电子商务发展的认知确定
- 四、企业转型电子商务的困境分析

第四节化妆品企业转型电商物流发展分析

- 一、化妆品企业电商自建物流分析
- 1、电商自建物流的优势分析
- 2、电商自建物流的负面影响
- 二、化妆品企业电商外包物流分析

第五节化妆品企业电商市场策略分析

图表目录:

图表:国内生产总值同比增长速度

图表:规模以上工业增加值增速(月度同比)(%)

图表:社会消费品零售总额增速(月度同比)(%)

图表:进出口总额(亿美元)

图表:广义货币(M2)增长速度(%)

图表:居民消费价格同比上涨情况

图表:工业生产者出厂价格同比上涨情况(%)

图表:城镇居民人均可支配收入实际增长速度(%)

图表:农村居民人均收入实际增长速度

图表:人口及其自然增长率变化情况

图表:2019年固定资产投资(不含农户)同比增速(%)

图表:2010-2019年我国网民规模及互联网普及率

图表:2019年我国网民文化水平结构分析

图表:2019年我国网民年龄层次结构分析

图表:2019年我国网民地域分布情况分析

图表:2015-2019年中国网民各类网络应用的使用率

图表: 2015-2019年中国网民各类手机网络应用的使用率

图表:2015-2019年我国网络零售市场交易规模

图表:2021-2027年我国移动网民规模及增长速度

图表:移动端网购增长仍处爆发阶段

图表:移动端网购占比大幅提升

图表:传统化妆品消费存在的"痛点"

图表:化妆品电子商务重构供应链流程

图表:中国电商相关政策汇总

图表: 2015-2019年化妆品行业成本费用利润率情况

图表:2015-2019年化妆品行业销售利润率情况

图表:2015-2019年化妆品行业资产利润率情况

图表:2015-2019年化妆品行业营业成本情况

图表:2015-2019年化妆品行业销售费用情况

图表:2015-2019年化妆品行业管理费用情况

图表:2015-2019年化妆品行业财务费用情况

图表:2015-2019年化妆品行业资产负债率情况

图表:2015-2019年化妆品行业总资产周转率情况

图表:2021-2027年化妆品企业数量增长趋势图

图表:2021-2027年化妆品电商交易规模趋势图

图表:2021-2027年化妆品电商市场渗透率趋势图

图表:2021-2027年化妆品电商交易规模预测趋势图

图表:2021-2027年化妆品电商市场渗透率预测趋势图

更多图表见正文.....

详细请访问:http://www.cction.com/report/202109/240654.html