

# 2021-2027年中国私人银行 行业发展趋势与战略咨询报告

## 报告目录及图表目录

北京迪索共研咨询有限公司

[www.cction.com](http://www.cction.com)

## 一、报告报价

《2021-2027年中国私人银行行业发展趋势与战略咨询报告》信息及时，资料详实，指导性强，具有独家，独到，独特的优势。旨在帮助客户掌握区域经济趋势，获得优质客户信息，准确、全面、迅速了解目前行业发展动向，从而提升工作效率和效果，是把握企业战略发展定位不可或缺的重要决策依据。

官方网站浏览地址：<http://www.cction.com/report/202108/233558.html>

报告价格：纸介版8000元 电子版8000元 纸介+电子8500元

北京迪索共研咨询有限公司

订购电话: 400-700-9228(免长话费) 010-69365838

海外报告销售: 010-69365838

Email: kefu@gonyn.com

联系人：李经理

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

## 二、说明、目录、图表目录

私人银行部，是银行等金融机构众多业务中最为高端的理财服务，是专门为那些财富金字塔顶端的富豪专门服务的部门。

中企顾问网发布的《2021-2027年中国私人银行行业发展趋势与战略咨询报告》共七章。首先介绍了私人银行行业市场发展环境、私人银行整体运行态势等，接着分析了私人银行行业市场运行的现状，然后介绍了私人银行市场竞争格局。随后，报告对私人银行做了重点企业经营状况分析，最后分析了私人银行行业发展趋势与投资预测。您若想对私人银行产业有个系统的了解或者想投资私人银行行业，本报告是您不可或缺的重要工具。

本研究报告数据主要采用国家统计局数据，海关总署，问卷调查数据，商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局，部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据，企业数据主要来自于国统计局规模企业统计数据库及证券交易所等，价格数据主要来自于各类市场监测数据库。

报告目录：

### 第一章 私人银行概述

#### 1.1 私人银行的起源及相关概念

##### 1.1.1私人银行的起源

##### 1.1.2私人银行的概念

##### 1.1.3私人银行的特点

##### 1.1.4私人银行与零售银行及贵宾理财业务的区别

#### 1.2 私人银行的产品和服务

##### 1.2.1资产管理服务

##### 1.2.2保险服务

##### 1.2.3信托服务

##### 1.2.4高端咨询及协助业务

#### 1.3 私人银行四个层次上的理解

##### 1.3.1服务理念

##### 1.3.2服务对象

##### 1.3.3服务品种

##### 1.3.4服务组织

## 第二章 世界私人银行业发展分析

### 2.1 近年来全球财富发展状况

#### 2.1.1全球私人财富状况

#### 2.1.2全球财富增长状况

#### 2.1.3全球财富分布特征

#### 2.1.4全球富豪排行情况

#### 2.1.5全球富豪资产配置状况

### 2.2 全球私人银行版图格局

#### 2.2.1西欧：旧财富的管理智慧

#### 2.2.2北美：“盎格鲁—撒克逊”式激进投资

#### 2.2.3亚太：重实业、抗风险的财富趋向

### 2.3 全球私人银行业发展特点及趋势分析

#### 2.3.1行业模式及环境

#### 2.3.2行业规模增长状况

#### 2.3.3经营机构类型分析

#### 2.3.4依据客户特征的管理标准

#### 2.3.5产品服务提供范围与获取方式

#### 2.3.6客户获得渠道分析

#### 2.3.7未来经营技能需求

### 2.4 瑞士

#### 2.4.1行业发展概述

#### 2.4.2行业特点与成功要素

#### 2.4.3业务运营状况

#### 2.4.4行业遭受挑战

#### 2.4.5行业运行现状

#### 2.4.6行业新兴市场拓展

### 2.5 新加坡

#### 2.5.1行业发展概述

#### 2.5.2政策鼓励状况

#### 2.5.3行业竞争态势

#### 2.5.4发展战略解析

#### 2.5.5行业问题分析

## 2.6 美国

### 2.6.1 财富管理状况

### 2.6.2 行业发展概述

### 2.6.3 业务变化分析

### 2.6.4 客户行为调查

## 2.7 香港

### 2.7.1 行业运作情况

### 2.7.2 行业成功经验

### 2.7.3 战略定位及优势

### 2.7.4 行业挑战及前景

### 2.7.5 行业发展建议

## 第三章 2015-2019年中国私人银行发展分析

### 3.1 近年中国财富状况分析

#### 3.1.1 中国财富状况

#### 3.1.2 财富变化情况

#### 3.1.3 地域分布特征

#### 3.1.4 财富管理状况

#### 3.1.5 未来投资趋势

### 3.2 2015-2019年中国私人银行整体情况

#### 3.2.1 业务门槛及内容

#### 3.2.2 行业基本现状

#### 3.2.3 业务发展综述

#### 3.2.4 行业运营状况

#### 3.2.5 行业发展特征

#### 3.2.6 盈利模式分析

### 3.3 2015-2019年中国私人银行运行状况

#### 3.3.1 2019年私人银行业发展情况

#### 3.3.2 2019年私人银行市场态势分析

#### 3.3.3 2019年私人银行业运营状况

#### 3.3.4 2019年私人银行业发展状况

#### 3.3.5 2019年私人银行业务动向解析

### 3.4 2015-2019年部分地区私人银行的发展

#### 3.4.1 深圳

#### 3.4.2 北京

#### 3.4.3 青岛

#### 3.4.4 佛山

### 3.5 私人银行客户分析

#### 3.5.1 客户特征分析

#### 3.5.2 我国私人银行客户资产及投资偏好

#### 3.5.3 我国私人银行客户增值服务需求

#### 3.5.4 我国高端富裕人士财富管理的需求特征

#### 3.5.5 四类私人银行客户投资策略

### 3.6 中国私人银行组织管理构建分析

#### 3.6.1 服务模式

#### 3.6.2 组织模式

#### 3.6.3 绩效考核与队伍建设

#### 3.6.4 私人银行组织设计的未来发展方向

### 3.7 中国私人银行发展存在的问题

#### 3.7.1 行业主要制约因素

#### 3.7.2 行业发展四大困境

#### 3.7.3 业务发展面临挑战

#### 3.7.4 行业发展突出难题

#### 3.7.5 影响行业发展的其他因素

### 3.8 中国私人银行业的发展策略

#### 3.8.1 行业创新发展的战略

#### 3.8.2 改进行业外部监管的建议

#### 3.8.3 行业业务发展促进建议

#### 3.8.4 私人银行整合策略探析

#### 3.8.5 国内外发展的实践经验

### 3.9 私人银行业务有效运营应注意的要点分析

#### 3.9.1 客户群判定

#### 3.9.2 主项目定位

#### 3.9.3 价值链方式

### 3.9.4 信息化建设

## 第四章 国外银行私人银行业务运营分析

### 4.1 瑞士联合银行

#### 4.1.1 瑞银发展概况

#### 4.1.2 集团经营状况

#### 4.1.3 人才培养策略

#### 4.1.4 业务表现良好

### 4.2 瑞信集团

#### 4.2.1 集团发展概况

#### 4.2.2 私人银行业务运营模式

#### 4.2.3 私人银行业务运营特点

#### 4.2.4 私人银行业务整合重组

### 4.3 瑞士宝盛银行

#### 4.3.1 银行发展概况

#### 4.3.2 集团经营情况

#### 4.3.3 与中行的战略合作

#### 4.3.4 寻求混合业务模式

### 4.4 汇丰银行

#### 4.4.1 银行发展概况

#### 4.4.2 投资运作模式

#### 4.4.3 并购整合分析

#### 4.4.4 提升业务发展

### 4.5 其他银行

#### 4.5.1 法国巴黎银行

#### 4.5.2 隆奥达亨银行

#### 4.5.3 渣打银行

#### 4.5.4 瑞士联合私人银行

## 第五章 中国主要银行私人银行业务运营分析

### 5.1 中国银行

#### 5.1.1 银行简介

- 5.1.2中行私人银行业务运营情况
- 5.1.3中行私人银行业务发展特点
- 5.1.4中行私人银行业务布局战略
- 5.2 招商银行
  - 5.2.1银行简介
  - 5.2.2招银私人银行业务成绩斐然
  - 5.2.3招行私人银行业务快速拓展
  - 5.2.4招行私人银行业务战略动向
- 5.3 工商银行
  - 5.3.1银行简介
  - 5.3.2工行私人银行业务发展情况
  - 5.3.3工行私人全权委托业务的发展
  - 5.3.4工行私人银行业务发展动态
- 5.4 中信银行
  - 5.4.1银行简介
  - 5.4.2中信银行私人银行业务发展情况
  - 5.4.3中信银行私人银行业务发展特点
  - 5.4.4中信银行私人银行增值服务动态
- 5.5 建设银行
  - 5.5.1银行简介
  - 5.5.2建行私人银行业务快速增长
  - 5.5.3建行私人银行业务发展现状
  - 5.5.4建行私人银行业务发展动态
- 5.6 民生银行
  - 5.6.1银行简介
  - 5.6.2民生银行私人银行业务发展现状
  - 5.6.3民生银行私人银行业务模式创新
  - 5.6.4民生银行私人银行业务发展战略
- 5.7 交通银行
  - 5.7.1银行简介
  - 5.7.2交行私人银行业务发展现状
  - 5.7.3交行私人银行推出专属网银



#### 5.7.4交行私人银行业务发展动态

### 第六章2015-2019年私人银行市场竞争分析

#### 6.12015-2019年私人银行总体竞争态势分析

##### 6.1.1中国私人银行业竞争特点分析

##### 6.1.2国内私人银行业竞争格局分析

##### 6.1.3跨境私银领域中外资银行竞争态势

##### 6.1.4商业银行私人银行竞争力不足

#### 6.22015-2019年中国私人银行业竞争动向分析

##### 6.2.1国内私人银行业的竞争战略动向

##### 6.2.2内地银行争入香港抢占财富管理市场

##### 6.2.3城商行私人银行业务低门槛争夺客户

##### 6.2.4国内私人银行加快二线城市布局

##### 6.2.5我国私人银行业加强市场差异化竞争

##### 6.2.6综合金融成私人银行高端竞争力

#### 6.3 中国商业银行开展私人银行业务的SWOT分析

##### 6.3.1我国商业银行发展私人银行业务的劣势

##### 6.3.2我国商业银行发展私人银行业务的优势

##### 6.3.3我国商业银行发展私人银行业务的机遇

##### 6.3.4我国商业银行发展私人银行业务面临的挑战

#### 6.4 未来中国私人银行业务竞争态势分析

##### 6.4.1私人银行领域的竞争将日趋激烈

##### 6.4.2客户需求转变推动国内私人银行市场竞争升级

##### 6.4.3商业银行仍占据竞争优势、重点关注三类银行

##### 6.4.4外资银行的优势将逐步显现

##### 6.4.5非银行金融机构的威胁将长期存在

#### 6.5 私人银行竞争策略探析

##### 6.5.1私人银行需规模化和定制化发展

##### 6.5.2中资私人银行急需跳脱产品推进模式

##### 6.5.3外资私人银行亟待发挥全球业务专长

##### 6.5.4监管机构加快出台相关监管条例

##### 6.5.5国内银行增强私人银行业务竞争力的建议

## 第七章 中国私人银行业的发展机遇及趋势分析

### 7.1 中国私人银行的发展机遇分析

#### 7.1.1 市场基础与金融环境

#### 7.1.2 人口老龄化带来的机会

#### 7.1.3 业务发展价值凸显

### 7.2 中国私人银行业发展前景分析

#### 7.2.1 中国财富管理市场潜力巨大

#### 7.2.2 资产管理业务模式预测

#### 7.2.3 私人银行子公司化猜想

### 7.3 中国私人银行的未来发展趋向分析

#### 7.3.1 产品和服务的创新与多样化

#### 7.3.2 走向全权委托资产管理模式

#### 7.3.3 管理内容的扩大化

#### 7.3.4 组织模式的发展趋势

#### 7.3.5 服务新模式的出现

#### 7.3.6 注重离岸业务发展

### 图表目录：

图表1 全球富裕人士的资产配置表

图表2 2019年全球富豪榜100强名单

图表3 2019年全球富豪榜100强名单（续）

图表4 2019年全球富豪榜前十名

图表5 2019年全球富豪资产配置比例

图表6 私人银行业务中与全能银行母行共享的资源

图表7 西欧国家不同类型私人银行机构市场份额

图表8 客户选择财富管理机构的理由排序

图表9 私人银行机构通过第三方获得产品和服务情况

图表10 私人银行机构获得新客户的途径

更多图表见正文&hellip;&hellip;

详细请访问：<http://www.cction.com/report/202108/233558.html>