

2022-2028年中国麻将机市场 评估与前景趋势报告

报告目录及图表目录

北京迪索共研咨询有限公司

www.cction.com

一、报告报价

《2022-2028年中国麻将机市场评估与前景趋势报告》信息及时，资料详实，指导性强，具有独家，独到，独特的优势。旨在帮助客户掌握区域经济趋势，获得优质客户信息，准确、全面、迅速了解目前行业发展动向，从而提升工作效率和效果，是把握企业战略发展定位不可或缺的重要决策依据。

官方网站浏览地址：<http://www.cction.com/report/202206/303760.html>

报告价格：纸介版8000元 电子版8000元 纸介+电子8500元

北京迪索共研咨询有限公司

订购电话: 400-700-9228(免长话费) 010-69365838

海外报告销售: 010-69365838

Email: kefu@gonyn.com

联系人：李经理

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

二、说明、目录、图表目录

麻将机，诞生于日本。麻将机的工作原理是麻将牌背面向上的牌被洗牌桶上的磁圈吸住，并随磁圈旋转并送至输送槽，并在机头处由叠推电机推成墩子，由链杆推走，正面没有磁性的牌则继续在盘上转动（单口机原理），目前已经升级到四口机。

中企顾问网发布的《2022-2028年中国麻将机市场评估与前景趋势报告》共十一章。首先介绍了麻将机行业市场发展环境、麻将机整体运行态势等，接着分析了麻将机行业市场运行的现状，然后介绍了麻将机市场竞争格局。随后，报告对麻将机做了重点企业经营状况分析，最后分析了麻将机行业发展趋势与投资预测。您若想对麻将机产业有个系统的了解或者想投资麻将机行业，本报告是您不可或缺的重要工具。

本研究报告数据主要采用国家统计局数据，海关总署，问卷调查数据，商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局，部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据，企业数据主要来自于国统计局规模企业统计数据库及证券交易所等，价格数据主要来自于各类市场监测数据库。

报告目录：

第一部分 麻将机行业运行现状

第一章 麻将机行业发展概述

第一节 行业界定

一、麻将机定义及分类

1、麻将机定义

2、麻将机分类

二、麻将机行业经济特性

三、产业链模型介绍及麻将机产业链图分析

第二节 麻将机行业发展成熟度

一、行业发展周期分析

二、行业中外市场成熟度对比

第三节 麻将机行业相关产业动态

第四节 麻将机市场特征

第二章 2016-2020年中国麻将机行业技术和经济环境发展分析

第一节 中国麻将机行业技术发展现状

第二节 麻将机行业技术专利情况

第三节 麻将机行业技术特点分析

第四节 麻将机行业技术发展趋势分析

第五节 我国的经济环境分析

一、国内生产总值

二、工业经济发展形势分析

三、社会固定资产投资分析

四、全社会消费品零售总额

五、城乡居民收入增长分析

六、居民消费价格变化分析

七、我国经济运行问题分析

八、我国宏观经济发展趋势分析

第二部分 麻将机行业策略研究

第三章 麻将机市场推广策略研究

第一节 麻将机行业新品推广模式研究

一、网络推广

1、搜索引擎优化及竞价排名

2、专业类网站宣传

3、微博及博客推广

4、邮件群发

5、信息发布

二、线下推广

1、新品发布会

2、展览会

3、车身广告

4、墙体广告

5、邮寄DM单

6、发宣传单、活动宣传

7、视频宣传

第二节 麻将机市场终端产品发布特点

一、产品背景

二、市场活动方案

三、媒体推广方案

四、售后跟踪

第三节 麻将机市场中间商、代理商分类与参与机制

一、代理商分类

二、麻将机市场中间商、代理商参与机制

1、中间商的重要性

2、选择中间商的原则

4、选择中间商的条件

4、合格中间商的判别标准

第四节 麻将机市场网络推广策略研究

一、网络推广方法

二、麻将机推广

三、麻将机网络推广方案

四、麻将机网络推广方针

第五节 麻将机市场广告宣传策略

第六节 麻将机市场推广与配套供货渠道建立

第七节 麻将机新产品推广常见问题

第八节 直销模式在麻将机推广过程中的应用

第九节 国外麻将机市场推广经验介绍（欧美、韩日市场）

一、欧洲

二、美国

三、韩国

四、日本

第四章 麻将机盈利模式研究

第一节 麻将机市场盈利模式的分类

第二节 麻将机生产企业的盈利模式研究

一、产品盈利模式

二、产业标准盈利模式

三、速度领先盈利模式

四、成本占优盈利模式

第三节 麻将机经销代理商盈利模式研究

一、关系服务模式

二、团购模式

第四节 盈利模式对市场推广策略选择的影响

第五节 经销网络盈利模式研究与改进

一、淘宝模式

二、京东模式

三、海尔模式

四、独立经销网络盈利模式

第六节 第三方经销网络优化管理研究

一、网络优化的意义

二、优化方案

三、优化建议

第五章 麻将机营销渠道建立策略

第一节 麻将机市场营销渠道结构

一、垂直营销渠道

二、水平渠道

三、伙伴型渠道

四、松散型渠道

第二节 麻将机市场伙伴型渠道研究

一、伙伴型营销渠道的特点

二、伙伴型营销渠道的层次分析

三、伙伴型营销渠道的优势分析

四、伙伴型营销渠道关系的构建方法

五、伙伴型营销渠道关系的构建应遵循的原则

第三节 麻将机市场直接分销渠道与间接分销渠道管理

第四节 大客户直供销售渠道建立策略

第五节 经销渠道优化分析

一、营销渠道设计上的问题

二、营销渠道管理中存在的问题

三、营销渠道优化策略

第六节 渠道经销管理问题

一、现金流管理

- 1、现金流的管理的内容
- 2、现金流的管理的特征
- 3、现金流的管理的策略
- 4、建立现金流管理的全面控制体系

二、货品进出物流管理

- 1、物流管理的目的
- 2、物流管理的核心价

三、售后服务

- 1、售后服务的作用
- 2、服务体系
- 3、服务要点
- 4、做好售后服务的策略分析

第七节 渠道经销商维护策略研究

一、梳理与优化网络

二、建立渠道评估体系

三、产品结构与渠道销量的匹配度

四、维护好客情关系

五、分销渠道的维护策略

- 1、为分销商争取资源支持
- 2、着眼即时与长短激励
- 3、建立客户动态评估体系
- 4、开展赚钱的培训
- 5、结合战场配备枪弹
- 6、客情沟通执行到位
- 7、借鉴新型合作模式
- 8、梦想兑现现实

第八节 麻将机经销商发展的十大障碍

第九节 经销商应对未来策略分析

第六章 麻将机市场客户群研究与渠道匹配分析

第一节 麻将机主要客户群消费特征分析

一、我国城市居民家庭地区消费模式划分

二、我国麻将机客户群消费特征

第二节 麻将机主要销售渠道客户群稳定性分析

第三节 大客户经销渠道构建问题研究

一、面向客户的大客户销售特征

二、大客户经销渠道构建

第四节 网客户渠道化发展建议

第五节 渠道经销商维护策略研究

一、梳理与优化网络

二、建立渠道评估体系

三、产品结构与渠道销量的匹配度

四、维护好客情关系

第六节 麻将机市场客户群消费趋势与营销渠道发展方向及策略

一、麻将机市场客户群消费趋势

二、麻将机营销渠道发展方向

三、麻将机营销渠道发展策略

第三部分 麻将机所属行业市场竞争分析

第七章 2016-2020年中国麻将机所属行业主要数据监测分析

第一节 2016-2020年中国麻将机所属行业数据分析

第二节 2016-2020年中国麻将机所属行业不同规模企业数据分析

第三节 2016-2020年中国麻将机所属行业不同所有制企业数据分析

第四节 中国麻将机沧桑巨变

一、萌芽期

二、发展期

三、转型期

第八章 2020年中国麻将机行业竞争格局分析

第一节 行业竞争结构分析

一、国内企业竞争格局

二、国外企业市场份额

三、行业企业区域分布

第二节 麻将机行业集中度分析

一、行业市场销售集中度分析

二、行业区域消费集中度分析

第三节 中国麻将机行业SWOT模型分析

一、优势

二、劣势

三、机会

四、威胁

第九章 2016-2020年中国麻将机行业上下游分析及其影响

第一节 2020年中国麻将机行业上游发展及影响分析

一、中国麻将机行业上游运行现状分析

1、三聚氰胺甲醛树脂

2、压克力

3、钢铁

4、集成电路板

二、上游对本行业产生的影响分析

第二节 2020年中国麻将机行业下游发展及影响分析

一、2020年中国麻将机行业下游运行现状分析

二、下游对本行业产生的影响分析

第三节 麻将机行业相关行业分析

一、空气净化器

二、取暖器

第四部分 麻将机行业投资分析

第十章 2022-2028年麻将机行业发展及投资前景预测分析

第一节 麻将机行业市场规模与预测分析

一、2016-2020年我国麻将机行业市场规模

二、2022-2028年我国麻将机行业市场规模预测

第二节 麻将机行业供需规模与预测分析

一、2016-2020年我国麻将机行业供需规模

二、2022-2028年我国麻将机行业供需规模预测

第三节 中国麻将机行业五力分析

一、现有企业间竞争

二、潜在进入者分析

三、替代品威胁分析

四、供应商议价能力

五、客户议价能力

第四节 2022-2028年我国麻将机行业投资环境分析

第五节 2022-2028年我国麻将机行业前景展望分析

第六节 2022-2028年我国麻将机所属行业盈利能力预测

第十一章 2022-2028年中国麻将机行业发展策略及投资建议分析（ ）

第一节 麻将机行业发展策略分析

一、坚持产品创新的领先战略

二、坚持品牌建设的引导战略

三、坚持工艺技术创新的支持战略

四、坚持市场营销创新的决胜战略

五、坚持企业管理创新的保证战略

六、品牌经营—麻将机产业的新核武器

第二节 麻将机行业市场的关键客户战略实施

一、实施重点客户战略的必要性

二、合理确立重点客户

三、对重点客户的营销策略

四、强化重点客户的管理

五、实施重点客户战略要重点解决的问题

第三节 麻将机行业发展战略研究

一、战略综合规划

二、技术开发战略

三、业务组合战略

四、区域战略规划

五、产业战略规划

六、营销品牌战略

七、竞争战略规划

八、企业品牌研究

1、企业品牌重要性

2、麻将机实施品牌战略的意义

3、麻将机企业品牌的现状分析

4、我国麻将机企业的品牌战略

5、麻将机品牌战略管理的策略

第四节 我国麻将机企业竞争策略分析

一、提高企业核心竞争力的对策

二、影响企业核心竞争力的因素及提升途径

1、影响企业核心竞争力的因素

2、提升企业核心竞争力的有效途径

三、提高企业竞争力的策略

1、建立现代企业制度和先进的企业文化。

2、以技术创新保证企业有持久的核心技术

3、建立健全人才储备，保证企业发展所需要的各种人才

4、实施企业战略管理

5、用服务打造品牌是提高企业核心竞争力的重要手段

第五节 2022-2028年中国麻将机生产及销售投资运作模式探讨

一、国内生产企业投资运作模式

二、国内营销企业投资运作模式

三、外销与内销优势分析

第六节 2022-2028年中国麻将机行业发展建议

第七节 2022-2028年中国麻将机行业投资建议

部分图表目录：

图表：2016-2020年我国麻将机行业技术专利情况

图表：2016-2020年中国麻将机行业企业数量

图表：2016-2020年中国麻将机行业利润率

图表：2016-2020年中国麻将机行业不同规模企业数量

图表：2016-2020年中国麻将机行业不同规模企业利润率

图表：2016-2020年中国麻将机行业不同所有制企业数量

图表：2016-2020年中国麻将机行业不同所有制企业利润率

图表：2016-2020年国外麻将机企业在我国市场份额

更多图表见正文……

详细请访问：<http://www.cction.com/report/202206/303760.html>