

2024-2030年中国高科技中 小企业信贷市场深度分析与行业竞争对手分析报告

报告目录及图表目录

北京迪索共研咨询有限公司

www.cction.com

一、报告报价

《2024-2030年中国高科技中小企业信贷市场深度分析与行业竞争对手分析报告》信息及时，资料详实，指导性强，具有独家，独到，独特的优势。旨在帮助客户掌握区域经济趋势，获得优质客户信息，准确、全面、迅速了解目前行业发展动向，从而提升工作效率和效果，是把握企业战略发展定位不可或缺的重要决策依据。

官方网站浏览地址：<http://www.cction.com/report/202310/416493.html>

报告价格：纸介版8000元 电子版8000元 纸介+电子8500元

北京迪索共研咨询有限公司

订购电话: 400-700-9228(免长话费) 010-69365838

海外报告销售: 010-69365838

Email: kefu@gonyn.com

联系人：李经理

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

二、说明、目录、图表目录

中企顾问网发布的《2024-2030年中国高科技中小企业信贷市场深度分析与行业竞争对手分析报告》共九章。首先介绍了高科技中小企业信贷行业市场发展环境、高科技中小企业信贷整体运行态势等，接着分析了高科技中小企业信贷行业市场运行的现状，然后介绍了高科技中小企业信贷市场竞争格局。随后，报告对高科技中小企业信贷做了重点企业经营状况分析，最后分析了高科技中小企业信贷行业发展趋势与投资预测。您若想对高科技中小企业信贷产业有个系统的了解或者想投资高科技中小企业信贷行业，本报告是您不可或缺的重要工具。

本研究报告数据主要采用国家统计局数据，海关总署，问卷调查数据，商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局，部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据，企业数据主要来自于国统计局规模企业统计数据库及证券交易所等，价格数据主要来自于各类市场监测数据库。

报告目录：

第一章高科技中小企业概述

- 一、高科技的概念
- 二、高科技中小企业的界定
 - (一) 高科技中小企业的定义
 - (二) 中国高科技中小企业的界定与认识

第二章高科技中小企业经营特征

- 一、高科技中小企业运营特征分析
 - (一) 高投入
 - (二) 高成长
 - (三) 高风险
 - (四) 高回报
- 二、高科技中小企业运营要素投入特征
 - (一) 有形资产比例低，无形资产比例高
 - (二) 技术起点高，技术开发运营资金投入大
 - (三) 原材料投入低，具有外包加工生产条件
 - (四) 员工素质高，人力资源要素地位突出
 - (五) 运营管理对信息化平台建设要求高
 - (六) 产业聚集协作成为企业生产经营外部条件

三、高科技中小企业产品市场特征

(一) 产品更新换代快，市场周期短

(二) 五大因素造成产品市场不确定

1、消费时滞

2、机会成本

3、替代竞争

4、对新产品市场缺乏了解

5、高科技产品的衍生性

(三) 高科技产品卖方市场特征显著

(四) 创新机制灵活，适时反馈市场需求

(五) 产品需求呈现共进、衍生和单向不可逆性

第三章高科技中小企业融资特征

一、高科技中小企业融资特点

(一) 高成长、高回报特性受到风险投资追捧

(二) 相较一般中小企业，具有特定资本市场融资渠道

(三) 有形资产比例低，缺少有效贷款抵押品

(四) 具有良好概念，常成为资本市场收购题材

(五) 融资需求呈现轮续性，频率高

(六) 信息调查成本高，不利于融资投资决策

(七) 融资需求时效性强，融资量相对较小

二、高科技中小企业融资方式的分类

(一) 融资方式分类的意义

(二) 高科技中小企业融资渠道分析

1、政府政策扶持资金

2、股票市场直接融资

3、信用增级融资

4、担保融资

5、银行科技政策贷款

6、大企业配套融资

7、基金融资

8、天使资金

9、融资租赁

10、国家高技术产业化示范工程

三、高科技中小企业发展阶段及相应融资特征

(一) 高科技中小企业发展阶段分析

1、种子期

2、创建期/导入期

3、成长期/扩张期

4、成熟期

(二) 高科技中小企业不同阶段融资特征

1、种子期——政府或创立者资金为主

2、创建期——风险投资基金为主

3、成长期——银行资金、风险资本为主

4、成熟期——商业银行、资本市场为主

第四章高科技中小企业融资制约因素

一、高科技中小企业融资过程中的信息不对称分析

(一) 企业融资信息组成及其传递

(二) 政府、中间机构对企业融资信息传递的影响

1、政府、中介机构与企业融资信息传递的关系

2、政府、中介机构对企业融资信息传递的影响

(三) 高科技中小企业融资不对称信息分类

(四) 高科技中小企业融资过程中的信息不对称分析

1、高科技背景加重了投资项目的信息不对称

2、创业者本身经营能力的信息不对称程度高

3、高科技中小企业选择行为的不对称性高

(五) 中国高科技中小企业主体融资方式与信息不对称分析

1、银行方面

2、风险投资方面

3、政府方面

二、中国高科技中小企业融资现存问题分析

(一) 企业层面存在的问题

1、内部制度不规范，财务运作随意性大

- 2、总体规模偏小，融资选择空间有限
- 3、企业缺少诚信，利用高科技背景刻意包装误导
- 4、人才流失致使企业损失严重

（二）宏观层面存在的问题

- 1、政府行为的错位和滞后
- 2、法律层面障碍
- 3、诚信体系问题
- 4、资本市场体系不完善
- 5、金融服务落后，效率低下
- 6、银行贷款业务结构不合理，有待优化

（三）中介机构与投资者方面存在的问题

- 1、投资期望值过高，盲目追求概念
- 2、中介机构发展滞后，不能满足企业需求

第五章高科技中小企业信贷合作伙伴

一、政府——服务平台搭建者

（一）中外融资政策与政府角色

- 1、我国政策特点
- 2、国外经验与政府角色分析

（二）科技型中小企业融资政策战略

- 1、政策背景及政策目标
- 2、政府主导下的科技型中小企业融资政策模式
- 3、市场主导下科技型中小企业融资模式探索

（三）银政合作具体模式设计

- 1、企业及项目推介
- 2、日常信息交流
- 3、财政补贴及信贷风险补偿机制
- 4、无形资产评估及处置机制

二、投资银行——股权价值实现者

（一）风险投资弥补银行的不足

- 1、风险投资降低银行信息不对称程度
- 2、风险投资完善金融市场的不完全性

（二）银行弥补风险投资的不足

- 1、银行为风险投资提供补充资金
- 2、银行为风险投资分担监督管理压力

（三）互补可行性的实证分析

（四）银行与投资银行的合作思路

- 1、共享信息资源，组建“投贷联盟”；
- 2、推广“创投+债券+信贷”融资模式
- 3、控制风险，共享高收益

三、担保公司——信贷风险分担者

（一）商业银行与担保公司合作的必要性

- 1、利于拓展科技型中小企业信贷业务市场
- 2、降低科技型中小企业信息不对称风险

（二）商业银行与担保公司合作的作用

- 1、商业银行实现风险转嫁
- 2、担保公司对商业银行的依存关系

四、保险公司——履约保险提供商

（一）开展中小科技企业信贷保证保险的意义

（二）“中小科技企业信贷保证保险”的基本内容

（三）“中小科技企业信贷保证保险”的运作模式

- 1、运作模式
- 2、第三方机构的权利和义务及必备条件

五、其他中介及服务机构——多元服务构建者

第六章高科技中小企业信贷产品

一、信贷产品之一：知识产权质押贷款

（一）知识产权质押含义及构成要素

- 1、知识产权质押的含义及特点
- 2、知识产权质押的构成要素

（二）知识产权质押评估的综合分析

- 1、知识产权质押评估主要相关利益主体
- 2、知识产权质押评估的特殊性分析
- 3、知识产权质押评估过程中不同价值之间的关系

（三）我国知识产权质押贷款制约因素

- 1、知识产权质押立法体系不完善
- 2、知识产权登记制度不完善
- 3、知识产权质押评估难
- 4、银行对出质的知识产权不易控制
- 5、用于质押的知识产权处置难

（四）知识产权质押贷款案例分析

- 1、南京道及天软件公司软件著作权质押贷款案例分析
- 2、“积成电子”知识产权质押贷款案例剖析

（五）知识产权质押贷款的风险及防范

- 1、知识产权质押融资中的风险因素
- 2、由高风险所产生的过高的交易成本
- 3、知识产权质押融资风险分散的实践尝试

（六）商业银行知识产权质押贷款管理策略

- 1、设置贷款申请条件
- 2、通过贷款用途、期限、质押率、额度等规定授信条件
- 3、通过外部中介机构介入以降低风险
- 4、实施有针对性的贷后管理
- 5、与其他风险缓释工具组合

二、信贷产品之二：硅谷银行的投贷联盟模式

（一）投贷联盟的背景描述

- 1、硅谷银行概述
- 2、硅谷银行的发展理念

（二）投贷联盟的可操作性分析

- 1、投贷联盟参与者的关系
- 2、投贷联盟的盈利模式
- 3、投贷联盟的风险控制

（三）投贷联盟的操作流程及风险控制

- 1、投贷联盟的操作流程
- 2、投贷联盟的风险控制

（四）投贷联盟在我国的金融实践

- 1、我国投贷联盟的运作模式

2、我国投贷联盟模式的制约因素

三、信贷产品之三：股权质押贷款

（一）股权质押的法律依据

（二）股权质押贷款操作模式

1、客户的选择

2、确定合格股权

3、股权价值评估

4、股权的出质登记

5、股权的登记托管

6、股权质押贷款额度

7、贷款的发放

8、对于股权在质押期间的管理

9、股权处分

（三）股权质押贷款的业务策略

1、信用等级高的企业多用，信用等级低的企业少用

2、组合担保方式多用，单独质押方式少用

3、新增客户多用，存量好的客户少用

4、贸易型企业多用，生产型企业少用

5、个人股东股权质押多用，个人股东保证少用

四、信贷产品之四：中小企业集合债券

（一）中小企业集合债券的融资优势

1、拓宽融资渠道

2、降低融资成本

3、优化财务结构，提升企业形象

4、满足企业不同需求

（二）集合票据的运行模式

1、集合发债主体的选择

2、担保主体模式的选择

3、发行方式上的选择

4、偿债能力上的保证

五、信贷产品之五：期权贷款业务

（一）期权贷款业务的基本内涵

（二）期权贷款业务办理的关键环节

- 1、筛选目标企业客户
- 2、选择合作私募机构
- 3、取得股权认购权利
- 4、银行与私募机构建立合作关系
- 5、私募与企业达成投资协议
- 6、私募机构实施股权退出

（三）期权贷款业务的主要风险

- 1、信用风险
- 2、政策风险
- 3、法律风险

第七章高科技中小企业信贷评价指标

一、科技型中小企业成长能力评价指标体系设计

（一）科技型中小企业成长能力影响因素分析

- 1、影响科技型中小企业内部因素
- 2、影响科技型中小企业的中观因素分析
- 3、宏观因素对科技型中小企业成长影响分析

（二）科技型中小企业成长能力评价指标体系构建

二、科技型中小企业技术创新能力评价体系设计

三、科技型中小企业财务预警指标体系设计

（一）科技型中小企业财务预警指标体系的构建原则

- 1、简便性原则
- 2、针对性原则
- 3、动态性原则
- 4、成本效益原则

（二）财务预警指标体系的构建

- 1、定性指标体系的构建
- 2、定量指标体系的构建

四、科技型中小企业融资能力评价指标体系设计

第八章高科技中小企业信贷机构——科技银行

一、当前国内科技银行的发展现状

（一）科技银行发展现状分析

（二）科技银行制度创新及金融创新解读

- 1、建立专门的银行贷款评审指标体系
- 2、引入科技进入银行贷款评审委员会
- 3、开办以知识产权质押贷款为主的多种金融产品和服务
- 4、与其他金融机构合作，创新经营模式
- 5、探索建立单独的贷款风险容忍度和风险补偿机制

二、我国科技银行机构的典型模式分析

（一）我国科技银行机构的创立模式

（二）我国科技银行机构的业务模式

- 1、特征一：以科技型中小企业为服务对象
- 2、特征二：政府部门的参与度高
- 3、特征三：普遍开展与其他金融机构的合作
- 4、特征四：风险控制是难题

三、发展地方性科技银行机构的模式选择

（一）创立模式与市场定位

（二）业务模式创新

（三）风险管理

四、科技银行业务发展策略建议

（一）大力营造有利于科技型中小企业发展的融资环境

（二）深入推动在国家高新区开展科技支行业务

（三）不断创新银行资金支持科技企业的金融产品和服务

（四）探索在科技与金融密集地区开展风险可控的金融衍生产品应用

第九章科技银行模式的实战案例分析 ()

一、实战案例之一：杭州银行科技支行案例分析

（一）杭州银行科技支行运行背景分析

（二）杭州银行科技支行金融环境分析

- 1、科技资源聚集
- 2、金融创新活跃
- 3、担保体系完善

4、信用环境较好

（三）杭州银行科技支行业务运作模式解读

- 1、创新及风险机制做法及分析
- 2、服务模式做法及分析
- 3、产品设计思路及分析
- 4、政策支持创新及分析
- 5、营销渠道做法及分析

（四）杭州银行科技支行的科技金融构想

- 1、坚持市场细分，提升员工专业化能力
- 2、重点落实基金托管部建设，深化银投合作
- 3、扩大期权业务，改变盈利模式
- 4、尝试产业链资源整合服务，增强支行服务能力
- 5、重点营销“雏鹰计划”参选企业，扩大支行客户群

二、实战案例之二：农业银行无锡科技支行案例分析

（一）农行无锡科技支行的运行现状

（二）农行无锡科技支行的设立背景

（三）农行无锡科技支行的运作模式分析

- 1、成立专营机构
- 2、明确专服对象
- 3、推出专属产品
- 4、制订专业流程
- 5、设立专项补偿
- 6、实行专门考核

（四）农行无锡科技支行的业务举措解读

- 1、细分市场客户
- 2、强化政银合作
- 3、构建营销联盟
- 4、发挥系统优势

三、实战案例之三：国家开发银行案例分析

（一）国家开发银行天津市实战案例分析

（二）国家开发银行上海市实战案例分析

- 1、企业申请条件

- 2、申请材料
- 3、贷款规模、额度期限和利率
- 4、角色分工及风险控制
- 5、业务流程

四、实战案例之四：交通银行北京分行案例分析

（一）交行北京分行的金融创新模式分析

- 1、客户定位创新模式分析
- 2、产品制度创新模式分析
- 3、业务模式创新模式分析
- 4、营销机制创新模式分析
- 5、激励机制创新模式分析
- 6、风险定价机制创新模式分析
- 7、优化审批流程模式分析

（二）交行北京分行业务发展中的问题

- 1、缺乏有效的中介服务体系
- 2、金融生态环境不尽人意

五、实战案例之五：交通银行苏州分行案例分析

（一）建立专业运营团队，探索独立专营模式

（二）比照“硅谷银行”，进行本土创新

（三）借助政府平台，降低运营风险

（四）构建多方位合作体系，分散贷款风险

附录：

附录一：国家级高新技术产业开发区名单

附录二：国家经济开发区名单（按省分类）

部分

图表目录：

图表1：我国中小企业划型标准规定

图表2：各类融资方式对高科技中小企业融资的适用程度

图表3：高科技中小企业在不同发展阶段的特征

图表4：企业的发展阶段与融资方式选择

图表5：企业发展阶段与资金需求

图表6：高科技中小企业主体融资方式与信息不对称分析

图表7：中国高科技中小企业规模结构

图表8：主要国家在科技型中小企业融资政策中的政府角色

图表9：投资主体、投资对象、政府关系图

图表10：知识产权质押评估中主要相关利益主体关系图

图表11：知识产权质押评估中主要相关利益主体关系图

更多图表见正文……

详细请访问：<http://www.cction.com/report/202310/416493.html>