

# 2024-2030年中国健身俱乐部行业前景展望与投资前景报告

## 报告目录及图表目录

北京迪索共研咨询有限公司

[www.cction.com](http://www.cction.com)

## 一、报告报价

《2024-2030年中国健身俱乐部行业前景展望与投资前景报告》信息及时，资料详实，指导性强，具有独家，独到，独特的优势。旨在帮助客户掌握区域经济趋势，获得优质客户信息，准确、全面、迅速了解目前行业发展动向，从而提升工作效率和效果，是把握企业战略发展定位不可或缺的重要决策依据。

官方网站浏览地址：<http://www.cction.com/report/202311/420311.html>

报告价格：纸介版8000元 电子版8000元 纸介+电子8500元

北京迪索共研咨询有限公司

订购电话: 400-700-9228(免长话费) 010-69365838

海外报告销售: 010-69365838

Email: kefu@gonyn.com

联系人：李经理

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

## 二、说明、目录、图表目录

中企顾问网发布的《2024-2030年中国健身俱乐部行业前景展望与投资前景报告》报告中的资料和数据来源于对行业公开信息的分析、对业内资深人士和相关企业高管的深度访谈，以及共研分析师综合以上内容作出的专业性判断和评价。分析内容中运用共研自主建立的产业分析模型，并结合市场分析、行业分析和厂商分析，能够反映当前市场现状，趋势和规律，是企业布局煤炭综采设备后市场服务行业的重要决策参考依据。 报告目录： 第一章 中国健身俱乐部产业运行透析 第一节健身俱乐部的起源 第二节中国健身俱乐部总体运行概况 一、中国成功的健身俱乐部类型及亮点分析 （一）中国健身俱乐部类型分析 （二）领先健身俱乐部亮点分析 二、健身俱乐部再投资设计分析 三、健身俱乐部已进入竞争时代 四、中国健身俱乐部续会率分析 五、中国健身俱乐部市场动态分析 第三节中国主要国家健身俱乐部的运行情况 一、美国 （一）美国健身产业发展现状 （二）美国健身俱乐部会员数量 （三）美国健身产业的新热点 （四）美国健身产业前景展望 二、日本 三、澳大利亚 四、英国 第四节中国健身俱乐部产业趋势展望 第二章 中国健身俱乐部运行环境解析 第一节中国健身俱乐部政策环境分析 一、国家经济刺激政策对健身休闲产业的影响 二、健身教练持证上岗制 （一）职业资格证书详解 （二）健身教练持证上岗 （三）国家职业资格认证与其他认证 三、报考健身教练有一定门槛 四、健身教练培训课程综合化 五、利好健身行业政策分析 （一）全民健身相关条例 （二）全民健身相关计划 （三）体育设施建设规划 （四）体育人才发展规划 第二节中国宏观经济环境分析 一、中国GDP增长情况分析 二、工业经济发展形势分析 三、社会固定资产投资分析 四、全社会消费品零售总额 五、城乡居民收入增长分析 六、居民消费价格变化分析 第三节中国健身俱乐部社会环境分析 一、居民健身意识增强 二、人口环境分析 三、教育环境分析 四、文化环境分析 五、科技环境分析 六、生态环境分析 七、中国城镇化率 第三章 中国健身俱乐部产业运行新形势透析 第一节中国健身俱乐部产业运行总况 一、健身娱乐市场呈现多样化 二、中国健身产业链逐渐形成 三、健身行业与健身器材行业产业链 （一）上游产业 （二）下游产业 四、中国健身产业处于高速发展时期 五、全国健身俱乐部数量规模及增速 六、重点城市健身俱乐部数量及增速 （一）北京 （二）上海 七、民营资本占健身产业的市场份额 八、我国健身俱乐部管理状况分析 第二节中国健身产业细分领域运行透析 一、全民健身体育活动场所 二、专项休闲运动俱乐部 三、有氧运动健身中心 四、综合健康恢复中心 第三节中国健身俱乐部市场运行透析 一、中国健身娱乐产品和服务需求庞大 二、中国健身娱乐市场消费特点 三、中国健身娱乐市场营销理念 四、中国健身俱乐部市场规模 第四节健身产业热点问题探讨 第四章中国健身俱乐部市场经营研究 第一节中国健身俱乐部的类型分析 一、以经营性为主的健身娱乐性俱乐部 二、非经营性的体育健身俱乐部 三、大众健身及培养青少年的健身俱乐部 第二节中国健身俱乐部市场

体系构建的基本框架分析 一、对我国经营性健身俱乐部市场定位的探析 二、健身俱乐部管理模式亮点分析 三、健身俱乐部的客服体系 第三节中国健身俱乐部的盈利渠道分析 一、健身俱乐部盈利渠道分析 二、挖掘二次消费对健身俱乐部的讨论 第四节中国健身俱乐部市场经营要点解析 一、盲目降价 二、中国健身俱乐部续会率及会员流失情况 三、会籍顾问与教练流动性分析 四、定位问题 第五章中国健身俱乐部上游行业——训练健身器材行业发展分析 第一节中国训练健身器材行业运行现状综述 一、中国健身器材市场特点及结构 二、健身器材市场现状分析 三、中国健身器材市场销售概况 (一) 小型保健器材市场销售畅快 (二) 大型健身器材市场方兴未艾 (三) 老年康复健身器材市场潜力大 四、健身器材成为新的消费热点 五、知名健身器材经销商分析 第二节中国训练健身器材制造行业数据监测分析 一、中国训练健身器材制造行业规模分析 (一) 企业数量增长分析 (二) 资产规模增长分析 (三) 销售规模增长分析 (四) 利润规模增长分析 二、中国训练健身器材制造行业结构分析 (一) 企业数量结构分析 (二) 资产规模结构分析 (三) 销售规模结构分析 (四) 利润规模结构分析 三、中国训练健身器材制造行业产值分析 (一) 产成品增长分析 (二) 工业销售产值分析 (三) 出口交货值分析 四、中国训练健身器材制造行业成本费用分析 (一) 销售成本分析 (二) 主要费用分析 五、中国训练健身器材制造行业盈利能力分析 (一) 销售毛利率 (二) 成本费用利润率 (三) 销售利润率 (四) 总资产利润率 第三节中国健身器材的发展趋势分析 第六章中国健身器材进出口情况分析 第一节跑步机进出口情况分析 一、跑步机进口情况分析 二、跑步机出口情况分析 三、跑步机进出口均价分析 四、跑步机进口来源分析 五、跑步机出口去向分析 第二节其他健身及康复器械进出口情况分析 一、其他健身及康复器械进口情况分析 二、其他健身及康复器械出口情况分析 三、其他健身及康复器械进出口均价分析 四、其他健身及康复器械进口来源分析 五、其他健身及康复器械出口去向分析 第七章中国健身俱乐部消费市场调研 第一节中国健身俱乐部市场消费行为特点分析 一、消费者注重提高生活质量 二、消费者舍得花钱买健康 三、消费者对健身市场需求具有多样性 四、消费市场具有较大的可诱导性 第二节中国健身俱乐部的市场营销理念 一、非经营性的体育健身俱乐部通常采用生产观念的营销方式 二、专项休闲运动俱乐部一般采用市场推广的方式来进行经营 三、有氧健身中心和综合健康恢复中心一般采用市场营销方式 四、综合健康恢复中心采用社会营销方式 第三节中国健身俱乐部市场经营模式存在的主要问题 一、缺乏市场和行业标准、运作规范和职业资质准入 二、专业化程度低 三、市场短期和投机行为普遍 四、管理水平较低 第八章中国健身俱乐部市场营销策略分析 第一节注重建设俱乐部文化，树立品牌形象 第二节健身俱乐部价格制定分析 一、根据规模和项目来定价 二、根据心理定价策略来定价 三、应用差别定价策略来定价 四、弹性和前瞻性定价，以防价格战 第三节健身器材采购决策分析 一、健身器材采购选择分析 二、健

身器材采购程序分析 第四节消费区域选择原则分析 一、便利性原则 二、绿色环境原则 三、网络化覆盖原则 第五节宣传方式分析 一、注重主流媒体宣传 二、要注重健身文化和影视文化媒体的结合推广 第六节关系营销的分析 一、服务中加强关系营销 二、与关联企业展开关系营销 三、建立政府关系营销 第九章中国健身俱乐部竞争新格局分析 第一节中国健身俱乐部波特五力模型分析 一、供应商的讨价还价能力 二、消费者讨价还价的能力 三、新进入者的威胁 四、替代品的威胁 五、行业内现有竞争者的竞争 第二节中国健身俱乐部竞争分析 一、中国健身俱乐部竞争之道 二、外资背景健身俱乐部强势进驻北京 三、地区型健身俱乐部与全国连锁健身俱乐部竞争 第三节中国健身俱乐部竞争趋势分析 第十章国外健身器材厂商运营分析 第一节中国顶级健身器械品牌研究 一、顶级健身器械品牌概述 二、顶级健身器械品牌分析 第二节中国健身器械厂商分析 一、CYBEX(赛佰斯) 二、ICON(爱康) 三、乔山集团 四、泰诺健(太空牌) 五、Nautilus(诺德士) 六、星驰StartTrac 七、Schwinn十字星 第十一章国外顶尖健身俱乐部竞争力透析 第一节美国宝力豪(PowerHouseGym)国际健身连锁俱乐部 一、企业基本概况 二、主要服务调查 三、在华运作情况 第二节韦德伍斯国际健身连锁俱乐部 一、企业基本概况 二、主要服务调查 三、在华运作情况 第三节WorldGym世界健身连锁俱乐部 一、企业基本概况 二、主要服务调查 三、在华运作情况 第四节一兆韦德国际健身中心 一、企业基本概况 二、主要服务调查 三、在华运作情况 第十二章中国优势健身俱乐部竞争力分析 第一节宝迪沃 一、企业基本概况 二、企业竞争力分析 三、俱乐部场馆设施 第二节北京青鸟健身俱乐部 一、企业基本概况介绍 二、俱乐部服务项目分析 三、企业竞争实力分析 四、俱乐部网点分布 第三节英派斯 一、企业基本概况 二、企业竞争力分析 三、俱乐部网点分布 第四节力圣美 一、企业基本概况 二、企业竞争力分析 第五节北京月坛天行俱乐部 一、企业基本概况 二、企业竞争力分析 第六节星之健身俱乐部 一、企业基本概况 二、企业服务网络分布 三、俱乐部场馆设施 第七节金钥匙国际健身咨询管理有限公司 一、企业基本情况分析 二、企业服务领域分析 三、企业竞争优势分析 第十三章中国健身俱乐部前景展望与趋势预测分析 第一节中国健身俱乐部产业前景预测 一、人们健康的需求从被动的治疗型向主动的预防保健型转换 二、健身娱乐市场多元化发展方向 三、体育健身产业在我国还属于处在成长初期的新兴产业 第二节中国健身俱乐部经营模式趋势预测分析 一、通过网络化及特许经营的方式推向大众化 二、降低成本,采用社会营销提高社会效益 三、通过推行大范围的教育培训计划,引导全民的健康消费观念更新 四、积极利用政府的支持,扩大影响力 第三节中国健身俱乐部市场需求状况预测分析 一、健身俱乐部市场需求状况预测分析 二、健身俱乐部市场盈利预测分析 三、健身俱乐部市场规模预测分析 四、健身俱乐部数量规模预测分析 第十四章中国健身俱乐部投资前景预测分析 第一节中国健身俱乐部的投资环境分析 一、人民健康素质下降引发健身需求 二、人力资

源储备与行业发展逐步匹配 三、理想的经营利润回报奠定投资基础 四、人民健康需求向主动预防保健转变 第二节中国健身俱乐部的投资机会分析 一、中国健身俱乐部投资价值研究 二、健身俱乐部区域投资潜力分析 三、中国健身俱乐部投资方向建议 第三节中国健身俱乐部经营管理建议 一、健身俱乐部服务策略 二、健身俱乐部创新策略 三、健身俱乐部管理策略 四、健身俱乐部人本管理

详细请访问：<http://www.cction.com/report/202311/420311.html>